

16+


394018, г. Воронеж
ул. Никитинская, 42-702
(Бизнес-центр «БиК»)
☎ /473/269-73-00
✉ info@abireg.ru




ABIREG.RU

АГЕНТСТВО БИЗНЕС ИНФОРМАЦИИ

18.02.2015
№27 (1454)



**О ВАС НИКТО НЕ ЗНАЕТ?
ИЩЕТЕ НОВЫХ КЛИЕНТОВ?
НУЖНА ПОДДЕРЖКА ВЛАСТЕЙ?**



В ВЫПУСКЕ:

ВОРОНЕЖ	2
ВОРОНЕЖСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД И КБХА ОПТИМИЗИРУЮТ РАБОТУ СОКРАЩЕНИЕМ ДЕСЯТКОВ СОТРУДНИКОВ	2
ИНИЦИАТИВА ГОСДУМЫ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ ВОРОНЕЖСКИЙ ЗАВОД «БАЛТИКА» К КРУПНЫМ РАСХОДАМ НА НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	3
ВОРОНЕЖСКИЙ КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» НАДЕЕТСЯ К 2020 ГОДУ ДОВЕСТИ ВЫРУЧКУ ПО СВОИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ ДО 110 МЛРД РУБЛЕЙ	4
ВОРОНЕЖСКИЙ АРБИТРАЖ ВВЕЛ ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЕ НА СЕМИЛУКСКОМ ОГНЕУПОРНОМ ЗАВОДЕ	4
ВОРОНЕЖСКИЕ ВЛАСТИ ПОПРОСЯТ «АВТОДОР» О ЛЬГОТНОМ ПРОЕЗДЕ ПО ПЛАТНОМУ УЧАСТКУ М-4 В ЧЕРТЕ ГОРОДА ДЛЯ ЕГО ЖИТЕЛЕЙ	5
В ВОРОНЕЖЕ ЗА 3,5 МЛН РУБЛЕЙ ПРОДАЕТСЯ ЛЕГЕНДАРНЫЙ КЛУБ «СТО РУЧЬЕВ»	6
ВОРОНЕЖСКИЙ КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» СВОИМИ РАЗРАБОТКАМИ СРЕДСТВ СВЯЗИ НАДЕЕТСЯ МИНИМИЗИРОВАТЬ ОШИБКИ ПЕРСОНАЛА	6
ОБЗОР ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПУБЛИКАЦИЙ СМИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 18 ФЕВРАЛЯ 2015 ГОДА	7
ЧЕРНОЗЕМЬЕ	8
ГЛАВА ЛИПЕЦКОГО УМВД ОСТАЛСЯ НЕДОВОЛЕН РАБОТОЙ УБЭП И ПОДОБРАЛ ЕМУ НОВОГО НАЧАЛЬНИКА	8
ДОЛЖНОСТЬ ОСКАНДАЛИВШЕГОСЯ АЛЕКСАНДРА РЯВКИНА В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАЙМЕТ БЫВШИЙ ЧИНОВНИК ИЗ ИНГУШЕТИИ	8
ВЛИЯТЕЛЬНОСТЬ В ЧЕРНОЗЕМЬЕ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ СВЯЗЯМИ И ПОКРОВИТЕЛЬСТВОМ – ОПРОС	9
АНАЛИТИКА	10
КТО В ЧЕРНОЗЕМЬЕ ЗАПЛАТИТ ЗА ЭЛЕКТРИЧКИ?	10
ПРЕСС-РЕЛИЗЫ	15
ВЫСТАВКИ ЭКСПОЦЕНТРА ВГАУ «ШКОЛЬНАЯ ФОРМА ЧУДЕСНАЯ», «ТЕРРИТОРИЯ ВКУСА»	15
БЕЗ КУПЮР	17

ВРЕМЯ ВОРОНЕЖА // В ВОРОНЕЖЕ НАЧИНАЮТ СОРТИРОВАТЬ МУСОП	17
ШКОЛА БИЗНЕСА.....	18
HR-ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ // ПЯТЬ ВИДОВ ЛЖИ, КОТОРЫЕ ВЫ УСЛЫШИТЕ ВО ВРЕМЯ ПОИСКА РАБОТЫ.....	18
БЕЗ КУПЮР // E–EXECUTIVE // ВОСЕМЬ ОБЩИХ УРОКОВ ДЛЯ ВСЕХ КРИЗИСНЫХ ВРЕМЕН .	18
НЕ ЗАБУДЬТЕ ПОЗДРАВИТЬ С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ.....	21

ВОРОНЕЖ

ВОРОНЕЖСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД И КБХА ОПТИМИЗИРУЮТ РАБОТУ СОКРАЩЕНИЕМ ДЕСЯТКОВ СОТРУДНИКОВ

Воронеж. 17.02.2015. ABIREG.RU – Воронежский механический завод (ВМЗ, филиал ФГУП «ГКНПЦ им. М.В. Хруничева») и ОАО «КБХА» в целях оптимизации рабочих процессов сокращают штат, сообщили «Абирегу» на обоих предприятиях.

Как рассказали в пресс-службе КБХА, предприятие еще осенью 2014 года начало поэтапное сокращение 130 работников. Такая мера в КБХА связывают с оптимизацией, возникшей из-за «реформирования отрасли». Более подробного комментария получить не удалось. Общая численность сотрудников КБХА составляет около 3 тыс. человек.

В пресс-службе ВМЗ пояснили, что в текущем году планируется сократить 65 человек: руководителей среднего звена, специалистов и вспомогательных рабочих. Все производственные рабочие, как сообщают в ВМЗ, сохраняют свои места. В ВМЗ считают, что при общей численности работников в 5,8 тыс. человек сокращения эти не являются существенными. Их также связывают с «оптимизацией рабочего процесса».

«Те меры, которые сегодня реализуются предприятием, во многом были запланированы еще в прошлом году. Однако сегодняшняя экономическая ситуация в стране, вызванная санкциями, ростом инфляции и курса валют, находит свое отражение и в деятельности наших партнеров – российских нефтегазодобывающих компаний. В связи с этим переносятся сроки реализации проектов, пересматриваются условия договорных отношений и т.д. Соответственно, руководство ВМЗ также вносит коррективы в производственные планы и ищет различные варианты снижения издержек», - заключают в ВМЗ.

Отметим, что с 2015 года «оптимизацией» кадров из-за кризиса занялись множество компаний. В частности, из-за закрытия воронежского отделения «Связного банка» под сокращения попали 200 человек. Белгородская ГК «ЭФКО» также заявила об оптимизации административного сектора. По данным СМИ, сокращения в «ЭФКО» могут дойти до 40% сотрудников.

Воронежский механический завод с 2008 года входит в состав ГКНПЦ им. М.В. Хруничева - базового предприятия ракетно-космической промышленности, обеспечивающего создание, серийное производство и эксплуатацию ракет-носителей легкого и тяжелого классов, разработку и создание космических аппаратов (космических систем) дистанционного зондирования Земли и связи, создание и изготовление космических модулей пилотируемых станций. Генеральный директор – Иван Коптев. В 2013 году объем производства мехзавода составил 4,8 млрд рублей.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Воронежское ОАО «Конструкторское бюро химавтоматики» – современное научно-производственное объединение по проектированию, изготовлению и испытанию жидкостных ракетных двигателей («Союз-2», «Ангара»). Соучредителями предприятия являются ГКНПЦ имени Хруничева (79,32%) и Росимущество (20,68%). По итогам 2013 года выручка КБХА составила 2,4 млрд рублей, чистая прибыль – 26,5 млн рублей.

Анастасия Вендеревских, Юлия Клявина

ИНИЦИАТИВА ГОСДУМЫ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ ВОРОНЕЖСКИЙ ЗАВОД «БАЛТИКА» К КРУПНЫМ РАСХОДАМ НА НОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Воронеж. 17.02.2015. ABIREG.RU – Комитет Госдумы по экономической политике рекомендовал парламенту принять в первом чтении законопроект о регулировании сферы производства алкогольной продукции, который обязывает даже организации, работающие с пивом, отчитываться об объемах выпуска продукции в ЕГАИС, следует из сообщения «Единой России». Представители пивоваренной компании «Балтика», один из заводов которой расположен в Воронеже, считают, что нововведение усугубит проблемы отрасли.

Новый законопроект в случае его принятия обяжет все организации, производящие, закупающие, поставляющие и хранящие пиво, пивные напитки, сидр, пуаре, медовуху в объемах более чем 300 тыс. декалитров в год, предоставлять в ЕГАИС сведения об объемах выполняемых операций. Исключения будут сделаны лишь для тех, кто покупает спиртосодержащую продукцию в фармакологических целях. Предполагается, что для производителей пива такие правила начнут действовать с 1 июля 2015 года.

Представители отрасли видят в новых правилах новые административные барьеры и жалуются на «необоснованные расходы» в условиях экономической нестабильности. «Принятие законопроекта повлечет дополнительные необоснованные расходы на приобретение, наладку и обслуживание оборудования, а также массовую остановку пивоваренных производств в связи с условиями работы в системе ЕГАИС», – отмечают в «Балтике». Там также заметили, что ЕГАИС для производства водки был внедрен около пяти лет назад, но проблема заметных подвижек в сокращении рынка контрафакта нет. В свою очередь, на рынке пива контрафакта и так нет, поэтому производители пива видят в нововведениях для себя не практическую пользу, а дополнительные неоправданные расходы.

Напомним, что недавно «Балтика» «в условиях продолжающегося общего падения рынка и сложной макроэкономической обстановки» приняла решение закрыть два своих российских предприятия – в Челябинске и Красноярске. Воронежский завод «Балтики» в числе еще семи российских предприятий компании продолжит работу. «В последние годы пивоваренная отрасль России испытывает серьезное давление: законодательные ограничения и налоговое регулирование пивной индустрии в России на данный момент относятся к числу самых несбалансированных в мире», – заявляли тогда в компании.

Напомним, что мощность воронежского завода «Балтика» составляет 2 млн гектолитров в год. Ежегодный объем налоговых отчислений колеблется в районе 2 млрд рублей. Численность сотрудников – 300 человек.

ООО «Пивоваренная компания «Балтика» — один из крупнейших игроков российского рынка пива. «Балтика» входит в Carlsberg Group. Компании принадлежат заводы в 10 городах России, один завод в Азербайджане. Продукция «Балтики» представлена более чем в 75 странах мира, на долю компании приходится 70% всех экспортных поставок российского пива.

Юлия Клявина

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

ВОРОНЕЖСКИЙ КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» НАДЕЕТСЯ К 2020 ГОДУ ДОВЕСТИ ВЫРУЧКУ ПО СВОИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ ДО 110 МЛРД РУБЛЕЙ

Воронеж. 17.02.2015. ABIREG.RU – АО «Концерн «Созвездие» (головная структура одноименного концерна) ожидает, что выручка от продаж по предприятиям к 2020 году увеличится вдвое по сравнению с показателем 2014 года, говорится в сообщении компании. Отметим, что в 2014 году показатель ожидается в размере 54,9 млрд рублей.

На предприятии также отмечают, что по итогам 2015 года этот показатель может увеличиться на четверть. Таким образом, концерн запланирован в 2015 году довести выручку от продаж по предприятиям до порядка 68 млрд рублей, а к 2020 году – до 110 млрд рублей.

Напомним, что, согласно прогнозам компании, выручка от продаж по предприятиям концерна в 2014 году составит 54,9 млрд рублей, чистая прибыль – 4,9 млрд рублей.

Сейчас предприятия концерна реализуют множество проектов в рамках ФЦП. В частности, как рассказывали ранее в «Созвездии», сейчас головной структурой концерна реализуются девять проектов с общим объемом инвестиций более 14 млрд рублей. Ряд из них планируется завершить в этом году. В частности, будут закончены реконструкция и техническое перевооружение целого ряда производств, где налажен выпуск многофункционального комплекса радиоэлектронного подавления, автоматизированных систем управления и связи комплексов ПВО, а также многофункциональных радиосредств пятого-шестого поколений. Кроме того, ведется реконструкция и техническое перевооружение площадей для создания базового центра проектирования. В дочерних и зависимых обществах «Созвездия» в 2015 году будут завершены девять проектов инвестиционной стоимостью 1,7 млрд рублей.

Концерн «Созвездие» (головной офис находится в Воронеже) объединяет около двух десятков оборонных предприятий связи, специализирующихся на разработке и производстве систем, комплексов и средств связи военного и гражданского назначения. Выручка ОАО от продаж в 2013 году составила 13,6 млрд рублей, чистая прибыль - 797 млн рублей.

Анастасия Вендеревских

ВОРОНЕЖСКИЙ АРБИТРАЖ ВВЕЛ ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЕ НА СЕМИЛУКСКОМ ОГНЕУПОРНОМ ЗАВОДЕ

Воронеж. 17.02.2015. ABIREG.RU – Арбитражный суд Воронежской области в качестве очередного этапа процедуры банкротства на ОАО «Семилукский огнеупорный завод» ввел внешнее управление сроком на 18 месяцев, о чем просили ранее кредиторы, сообщил корреспондент «Абирега», присутствовавший на заседании суда.

В качестве арбитражного управляющего суд назначил члена Поволжской СРО профессиональных арбитражных управляющих Дмитрия Усенко.

«Цель внешнего управления – вывести предприятие из кризиса, наладить производство, восстановить платежеспособное состояние и расплатиться с кредиторами», - сообщили «Абирегу» на предприятии.

Там отметили, что в прошлом году еще до смены собственников все цеха ОАО «Семилукский огнеупорный завод» были остановлены. «На данный момент запущены в работу цех технологической острастки, автотранспортный цех, производственно-монтажное управление, а также производство неформованных огнеупоров (цех №3) и вибролитых низкоцементных изделий (цех №7)», - подчеркнули на СОЗе.

Помимо запущенных производств инвестор площадки – компания «НИКА ПетроТэк» – запланировал выпуск высокотехнологичных и более дорогих огнеупоров нового поколения,

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

применяемых для гидроразрыва пластов на нефтяных скважинах. На заводе идут монтаж и наладка нового оборудования.

Напомним, что в конце апреля 2014 года екатеринбургская компания ООО «НИКА ПетроТэк» (разработчик и производитель химических реагентов для нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности) приобрела СОЗ. На данный момент инвестор занимается реанимацией площадки Семилукского огнеупорного завода. Помимо уже запущенного производства обычных огнеупоров, компания запланировала выпуск высокотехнологичных и более дорогих огнеупоров нового поколения, применяемых для гидроразрыва пластов на нефтяных скважинах. На заводе идут монтаж и наладка нового оборудования.

Семилукский огнеупорный завод был построен на базе Латненского месторождения огнеупорных глин в 1931 году. С 1993 года – ОАО «Семилукский огнеупорный завод». Специализируется на выпуске огнеупорных материалов для металлургической, машиностроительной, стекольной и сахарной промышленности. Выручка предприятия в 2013 году составила 757 млн рублей без НДС, чистый убыток – 99,181 млн рублей. Процедура наблюдения на предприятии была введена в июле 2014 года. Крупнейшими кредиторами СОЗа являются: «Семилукские огнеупоры» (363,9 млн рублей), компания «Плот» (100 млн рублей), «Газпром межрегионгаз Воронеж» (41,5 млн рублей), управление ФНС по Воронежской области (более 25,8 млн рублей) и Воронежское рудоуправление (2,3 млн рублей).

Александр Быстров

ВОРОНЕЖСКИЕ ВЛАСТИ ПОПРОСЯТ «АВТОДОР» О ЛЬГОТНОМ ПРОЕЗДЕ ПО ПЛАТНОМУ УЧАСТКУ М-4 В ЧЕРТЕ ГОРОДА ДЛЯ ЕГО ЖИТЕЛЕЙ

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – Правительство Воронежской области подготовило обращение на федеральный уровень с просьбой рассмотреть возможность льготного проезда по платному участку трассы М-4 в черте Воронежа для жителей города, сообщили в облправительстве.

Там отметили, что с ГК «Российские автомобильные дороги» уже проведены предварительные переговоры. Однако компании в случае принятия положительного решения по этому вопросу необходимо будет поменять программное обеспечение и дооборудовать пункт взимания оплаты.

«Мы приложим усилия для того, чтобы проезд для жителей Воронежа по этому пункту взимания платы был льготным. Кроме того, при проезде через пункт оплаты чек должен будет действовать в течение 12 часов», - отметил руководитель департамента транспорта и автомобильных дорог области Александр Дементьев.

Он также уточнил, что введение платы на участке с 492 по 517 км в обход Воронежа утверждено распоряжением правительства России, поэтому любые изменения по режиму работы пункта взимания платы должны решаться на федеральном уровне.

Напомним, что ГК «Автодор» со 2 февраля начала платную эксплуатацию участка трассы М-4 в обход Воронежа (492-517 км). Этот факт значительно увеличил нагрузку на альтернативные участки и осложнил движение транспорта в самом областном центре в часы пик. Значительно дольше стоят в пробках теперь улицы левобережной части города, в том числе Остужева, Димитрова, Волгоградская и другие. Жители города, в свою очередь, неоднократно предпринимали попытки заблокировать пункт взимания платы.

Отметим, однако, что добиться льготного проезда для жителей Липецкой области на платных участках трассы, проходящей по территории региона, неоднократно пытался и глава

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

области Олег Королев. Однако о каком-либо решении по этому вопросу не сообщалось. Впоследствии и вовсе тема публично не поднималась.

Валентина Бирюкова

В ВОРОНЕЖЕ ЗА 3,5 МЛН РУБЛЕЙ ПРОДАЕТСЯ ЛЕГЕНДАРНЫЙ КЛУБ «СТО РУЧЬЕВ»

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – В Воронеже выставлено на продажу за 3,5 млн рублей легендарное развлекательное заведение города – «Сто ручьев», следует из объявления на сайте Avito.ru.

«Самое легендарное развлекательное заведение города с многолетней историей. Совмещает в себе несколько различных площадок – ресторан, ночной клуб, концертная площадка, караоке. Каждый зал оформлен в своем уникальном стиле. Общая вместимость – 800-1000 человек», – говорится в сообщении.

«Сто ручьев» продается как готовый бизнес. Помещения находятся в аренде.

Напомним, что «Сто ручьев» были созданы в начале 2000-х годов группой бизнесменов. Заведение позиционирует себя как «пристанище для свободных духом людей, знающих толк в качественной музыке, живом звуке, отличной кухне и безудержном веселье». В течение последних нескольких лет неоднократно появлялись слухи о скором закрытии «Ста ручьев». Около года назад в заведении прошла «прощальная вечеринка», после которой из клуба ушла большая часть персонала. Однако «Сто ручьев» продолжили работать, преимущественно как площадка для концертов и как место проведения банкетов.

По данным «СПАРК-Интерфакс» на август 2013 года, учредителями ЗАО «Роскультбыт», управляющего клубом, выступают Андрей Иванов (31%), Антон Беспалов, Андрей Красавин и Владимир Лысов (по 23%). Выручка в 2013 году составила 5,8 млн рублей, чистый убыток – 3,3 млн рублей.

Юлия Клявина

ВОРОНЕЖСКИЙ КОНЦЕРН «СОЗВЕЗДИЕ» СВОИМИ РАЗРАБОТКАМИ СРЕДСТВ СВЯЗИ НАДЕЕТСЯ МИНИМИЗИРОВАТЬ ОШИБКИ ПЕРСОНАЛА

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – Объединенная приборостроительная корпорация (ОПК) приступает к серийному выпуску разработанных ОАО «Концерн «Созвездие» (Воронеж, входит в ОПК) изделий комплекса унифицированных средств связи «Антей», который должен максимально автоматизировать работу обслуживающего персонала, сообщили в пресс-службе ОПК.

Там уточнили, что серийное производство организовано на площадях воронежского «Созвездия» и тамбовского завода «Октябрь». Отличительной особенностью разработок является обеспечение связью высших звеньев управления Сухопутных войск РФ при максимальном снижении человеческого фактора.

«Комплекс обеспечивает автоматическую и автоматизированную передачу данных, телефонной и телеграфной информации на расстояниях до 4 тыс. км (полевой радиоцентр) и до 8 тыс. км (стационарные радиоцентры) даже в сложной помеховой обстановке», – рассказывают в ОПК. При этом, как поясняется, комплекс позволит автоматизировать рабочие места по командному протоколу, что минимизирует «ошибки персонала и повысит эффективность».

В настоящий момент изучаются возможности применения комплекса для ВМФ, ВВС, ФСО, а также рассматриваются перспективы выхода на экспортный рынок, где имеется большой спрос на подобную технику связи.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин



Концерн «Созвездие» (головной офис находится в Воронеже) объединяет около двух десятков оборонных предприятий связи, специализирующихся на разработке и производстве систем, комплексов и средств связи военного и гражданского назначения. Выручка ОАО от продаж в 2013 году составила 13,6 млрд рублей, чистая прибыль - 797 млн рублей.

Анастасия Вендеревских

ОБЗОР ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПУБЛИКАЦИЙ СМИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 18 ФЕВРАЛЯ 2015 ГОДА

«Коммерсантъ-Черноземье»

– «Правительство РФ планирует в 2015 году выделить регионам Черноземья субсидии в размере 6,5 млрд рублей на возмещение части кредитных затрат. Соответствующее распоряжение премьер-министр Дмитрий Медведев подписал 13 февраля 2015 года. Аграриям, в частности, планируется выделить более 6,2 млрд рублей на возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам, что почти в три раза превышает объем субсидий, выделенный на аналогичные цели в 2014 году (2,4 млрд рублей)».

– «Липецкий производитель кремнийорганической продукции двойного назначения — ОАО «Силан» — рассчитывает войти в структуру «Ростеха». Оздоровлением банкротящегося предприятия, выпускающего ряд уникальной для России продукции, может заняться подконтрольный «Ростеху» холдинг «РТ-Химкомпозит». По словам директора «Силана» Виталия Матюшина, уже заключена «предварительная договоренность» о погашении долга и возобновлении выпуска отдельных видов продукции. Впрочем, в «РТ-Химкомпозите» пока не спешат говорить о перспективах «Силана» в структуре холдинга».

«Время Воронежа»

– «Исследователи компании Superjob выяснили, сколько в среднем зарабатывают руководители высшего звена в сфере транспорта и логистики, а также какими навыками нужно обладать, чтобы получить эту должность. По словам экспертов, такие специалисты сейчас одни из самых востребованных представителей топ-менеджмента. Соотношение спроса и предложения составляет примерно 28 человек на вакансию. По сравнению с руководящими должностями в других сферах деятельности в данном сегменте рынка труда средний конкурс не высокий».

- «Борисоглебская районная прокуратура проверила работу управления Россельхознадзора по Воронежской области. Результаты оказались неутешительные. Ведомство выявило массу нарушений».

De Facto

- «И. о. генерального директора кондитерского комбината «Дон» Дмитрий Шейкин рассказал DF о положении дел в воронежской кондитерской сфере».

«Вечерний Орел»

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

- «Московская компания ООО «Росресурс» вчера запустила в Болховском районе комплекс по сортировке твердых бытовых отходов (ТБО). Следующим шагом будет строительство предприятия по переработке мусора. Общая стоимость проекта - 27 млн рублей».

Обзор готовится по материалам СМИ Воронежской области.

Агентство Бизнес Информации (ABIREG.RU) не несет ответственности за содержание материалов, процитированных в обзоре прессы.

ЧЕРНОЗЕМЬЕ

ГЛАВА ЛИПЕЦКОГО УМВД ОСТАЛСЯ НЕДОВОЛЕН РАБОТОЙ УБЭП И ПОДОБРАЛ ЕМУ НОВОГО НАЧАЛЬНИКА

Липецк. 18.02.2015. ABIREG.RU – Новым начальником Управления экономической безопасности и противодействия коррупции УМВД по Липецкой области станет выходец из департамента экономической безопасности МВД России, сообщил начальник регионального УМВД Михаил Молоканов.

Он отметил, что крайне недоволен работой экономического блока своего ведомства. По его словам, УБЭП не способен «на сегодняшний день решать вопросы с преступлениями в сфере ЖКХ и борьбы с коррупцией». «В этом направлении УБЭПом практически ничего не делалось», - подчеркнул он.

Михаил Молоканов пообещал изменить ситуацию очень быстро. Реальные изменения в этой сфере, по его словам, «можно будет увидеть к концу первого квартала, может быть, полугодия».

Как он пояснил, УБЭП достался ему «обезглавленным». Он также сообщил, что на этой неделе назначил зама будущему начальнику управления экономической безопасности и противодействия коррупции УМВД по Липецкой области. Им стал «выходец из Краснодарского края».

«Сегодня я подписал приказ о его назначении, и он приступил к исполнению обязанностей», - пояснил генерал Молоканов.

Он также рассказал, что планирует провести в УБЭПе реорганизацию. Липецкий УБЭП по своей структуре будет аналогом московского.

Виктор Унрау

ДОЛЖНОСТЬ ОСКАНДАЛИВШЕГОСЯ АЛЕКСАНДРА РЯВКИНА В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАЙМЕТ БЫВШИЙ ЧИНОВНИК ИЗ ИНГУШЕТИИ

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – Вакантную должность заместителя председателя правительства Орловской области – руководителя представительства Орловской области при Правительстве РФ занял экс-постпред республики Ингушетия при Президенте РФ Бекхан Оздоев, подтвердили в облправительстве. Ранее этот пост по собственному желанию оставил Александр Рявкин, чье «нескромное поведение» спровоцировало резонансный скандал.

Отметим, что накануне господин Оздоев был освобожден от занимаемой должности в связи с «переходом на другую работу». Официальное назначение Бекхана Оздоева на должность зампреда состоится в ближайшее время.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Напомним, что ранее занимавший пост Александр Рявкин вынужден был покинуть его в результате резонансного скандала, разразившегося в начале января. Тогда на странице чиновника в социальной сети появилась серия фотографий, на которых он был запечатлен за обеденным столом фешенебельного ресторана в Карловых Варах (Чехия). Одна из фотографий иллюстрировала трапезу чиновника, которую он сам дословно прокомментировал следующим образом: «Фуа-гра здесь – нечто божественное!». «Нескромное поведение» господина Рявкина сразу вызвало волну возмущения среди пользователей социальной сети и местных СМИ, что привело к ослаблению позиций губернатора Вадима Потомского в рейтинге эффективности глав регионов и в итоге стоило зампреду должности.

Бекхан Оздоев родился 28 сентября 1972 года в Чечено-Ингушской АССР. Окончил Российскую академию государственной службы при Президенте РФ, а также факультет юриспруденции Российской академии правосудия. С марта 2011 года занимал должность заместителя председателя правительства Республики Ингушетия, с 2013 года – первого зампреда, помощника-советника главы Республики. В феврале 2014 года господин Оздоев был назначен постоянным представителем Республики Ингушетия при Президенте РФ.

Андрей Прах

ВЛИЯТЕЛЬНОСТЬ В ЧЕРНОЗЕМЬЕ ОПРЕДЕЛЯЕТСЯ СВЯЗЯМИ И ПОКРОВИТЕЛЬСТВОМ – ОПРОС

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – Влиятельность в Черноземье зависит от высокопоставленных покровителей, дружбы с губернатором и «нужных связей» в бизнесе, следует из результатов опроса, проведенного на сайте Агентства Бизнес Информации.

Так, на вопрос «Что надо сделать, чтобы стать влиятельным человеком в регионе?» 28% опрошенных читателей «Абирега» ответили, что для этого нужно иметь «высокопоставленных покровителей» в федеральных органах власти. Еще 23% респондента посчитали, что для обретения влияния необходимо «задружить с губернатором», а 18% опрошенных отметили, что в этом деле могут помочь «связи и знакомства во власти и бизнесе».

Таким образом, 69% респондентов поставили влияние в прямую зависимость от «нужных связей» и покровителей. Более того, по мнению еще 11% опрошенных, стать влиятельным можно лишь «наплевав на моральные принципы».

Отметим, что «положительные» варианты ответов не пользовались у респондентов популярностью. Так, лишь 6% опрошенных посчитали, что для обретения влияния нужно обладать соответствующими чертами характера – быть умным и харизматичным. Всего 3% респондентов отметили, что для достижения заветной цели нужно обладать соответствующим навыком – уметь влиять, и только по 2% читателей «Абирега» согласились с тем, что для обретения влияния не обойтись без активности и честного труда.

Напомним, что в начале февраля «Абирег» подготовил очередной Рейтинг влияния Воронежской области, который объединил главных политиков, чиновников, бизнесменов и общественных деятелей региона. Составленный на основе методики Института общественного мнения «Квалитас», рейтинг отразил как реальную степень влияния местного истеблишмента, так и его лоббистские возможности. В число экспертов, принявших участие в проекте, вошли бизнесмены, журналисты и аналитики.

Кроме того, в партнерстве с интернет-газетой Lipetsknews.ru Группа «Абирег» подготовила аналогичный Рейтинг влияния Липецкой области. Оба рейтинга легли в основу уникального глянца, который выйдет из печати в ближайшие дни.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Опрос проводился на сайте Агентства Бизнес Информации с 10 по 17 февраля 2015 года. В нем приняли участие 186 человек.

Андрей Прах

* * * *

АНАЛИТИКА

КТО В ЧЕРНОЗЕМЬЕ ЗАПЛАТИТ ЗА ЭЛЕКТРИЧКИ?

Воронеж. 18.02.2015. ABIREG.RU – Аналитика – Массовая отмена и последующее экстренное возвращение электричек по всей стране если и не стали главной новостью наступившего года, то точно были близки к этому. Вялотекущий конфликт с монотонными упреками и взаимными обвинениями внезапно обострился до такой степени, что потребовал личного вмешательства президента России Владимира Путина. После этого, надо полагать, в коллизиях несчастного пригородного электротранспорта разобрались даже те, кто отродясь им не пользовался. Однако главный вопрос пока остался открытым: за чей счет банкет?

Небольшая преамбула

Согласно действующему законодательству, пригородное железнодорожное сообщение относится к сфере государственного регулирования тарифов. Это значит, что перевозчик не может взимать с пассажиров плату большую, чем ему позволяет государство. Электрички, в конце концов, транспорт социальный. Однако перевозчик – организация коммерческая, поэтому он вправе ожидать от государства возврата своих недополученных денег (разница между установленным тарифом и фактической себестоимостью перевозок). Это так называемый выпавший доход, который оператору пригородного сообщения по закону должен компенсировать субъект РФ, на территории которого тот осуществляет свою деятельность.

Долг платежом красен

Пригородный железнодорожный транспорт никогда не был рентабельным в силу социального фактора. Ранее его убыточность «гасилась» общими объемами прибыли естественной монополии. Однако в 2010 году в рамках реформы (к слову, призванной как раз снизить убыточность) все пригородное сообщение было выделено в компетенцию специальных операторов – пригородных пассажирских компаний (ППК). Фактически они остались структурами «РЖД» (монополия контролирует мажоритарные пакеты), однако «головная боль» теперь оказалась на «здоровой голове» (что, впрочем, не помешало ей остаться головной болью).

Основным перевозчиком в регионах Черноземья стала одноименная ППК (совладельцем выступает «РЖД» (50,5%), администрация Воронежской (25,5%), Тамбовской (10%), Белгородской (9%) и Липецкой (5%) областей). Помимо субъектов-учредителей, ППК «Черноземье» обслуживает еще часть маршрутной сети Курской области, на территории которой (а также в Орловской области) работает Центральная ППК.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Надо сказать, что «не заладилось» у перевозчиков и регионов с самого начала. Уже по итогам первого года работы пригородных пассажирских компаний стало ясно, что стороны совершенно по-разному оценивают объемы необходимого субсидирования. Так, в конце 2011 года ППК «Черноземье» заявила о нежелании местных властей компенсировать ее выпавшие доходы на сумму около 1,5 млрд рублей. По данным перевозчика, на соответствующие цели в региональные бюджеты было заложено менее 10% от необходимой суммы.

Как именно на практике властям удавалось достичь компромисса с перевозчиком при такой гигантской разнице между запрашиваемыми и предоставляемыми средствами, неизвестно (шутка ли: в 2011 году ППК «Черноземье» публично заявляла, что Воронежская область готова компенсировать ей только 11,4 млн рублей из необходимых 500 млн рублей!), однако в течение двух лет отношения между заказчиком и исполнителем существенно не менялись. Монополия продолжала заявлять о своих недополученных доходах (согласно судебным искам, черноземные регионы не компенсировали «РЖД» более 750 млн рублей в 2011 году), а также грозились начать отменять электрички, если ее требования не будут выполнены. Регионы, в свою очередь, обещали увеличить субсидирование.

Между тем на рубеже 2013 года постепенно усугубляющаяся конфликтная ситуация впервые вылилась в массовую отмену электричек. В августе 2012 года черноземный оператор заявил о сокращении более 30 составов, а впоследствии добавил к ним еще около десятка. С тех пор конфликт приобрел характер открытого противостояния. В адрес «РЖД» со стороны регионов посыпались обвинения в «непрозрачности расчетов», а железнодорожники, в свою очередь, продолжили сокращение маршрутной сети и усилили давление на местные власти.

За какой ценой постоим?

На этом месте читатель может остановиться и справедливо спросить: а почему, собственно, регионы отказываются платить ППК «Черноземье» ту сумму, которую она запрашивает, если таковое предусмотрено законодательством?

Первыми на проблему непрозрачности расчетов дочерней структуры «РЖД» обратили внимание белгородские власти. Еще в начале 2013 года (после волны массового сокращения электричек) председатель комиссии по регулированию цен и тарифов Белгородской области Николай Калашников заявил, что перевозчик не расшифровывает ряд позиций и не поясняет, из чего складываются его убытки. «Есть отдельные цифры, но конкретных расчетов, из которых складывается вся картина по расходам, мы пока получить не можем», – пояснил тогда чиновник.

Позже этот довод подхватили и воронежские власти. Как заявил в начале 2014 года губернатор Алексей Гордеев, схема расчетов, в соответствии с которой ППК «Черноземье» предоставляет регионам суммы к оплате, «совершенно непрозрачна». Кроме того, глава региона обвинил «РЖД» в давлении с использованием монопольного положения. В ситуацию тогда даже вмешалась Федеральная служба по тарифам, которая инициировала проверку обоснованности роста «аппетитов» ППК «Черноземье», однако через некоторое время конфликт затух (вероятно, поспособствовали тому предстоящие губернаторские выборы) и разногласия удалось решить «полюбовно».

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Любопытно, что сама ППК «Черноземье» не раз полемизировала с региональными властями по поводу «непрозрачности тарифов» на страницах корпоративных газет. В частности, перевозчик утверждал, что областное правительство, будучи соучредителем пригородной компании, имеет право не только запросить все расчеты, но и непосредственно участвовать в управлении ППК. Между тем в своих заявлениях компания не раскрывала тарифной составляющей, ссылаясь лишь на готовый расчет себестоимости проезда.

Отметим, что претензии региональных властей к непрозрачности расчетов перевозчика имеют под собой вполне реальное основание. Так, в начале февраля этого года Счетная палата РФ пришла к выводу о необходимости пересмотра системы регулирования тарифов на пассажирские перевозки, поскольку регионы, выступающие заказчиком пригородного железнодорожного сообщения, не имеют возможности перепроверить тарифную составляющую расходов ППК.

Как отмечает близкий к рынку пригородного сообщения эксперт, проблема непрозрачности расчетов пригородных компаний связана с отсутствием у ППК собственного подвижного состава, который приходится брать в аренду у головной структуры – «РЖД». При этом условия аренды, естественно, диктуются монополистом.

Аналогичного мнения придерживаются и белгородские власти. По словам начальника отдела транспорта департамента строительства, транспорта и ЖКХ Белгородской области Алексея Соловьева, «РЖД» руководствуется лишь собственными интересами, когда устанавливает арендные ставки на подвижной состав для дочерних компаний.

В конце концов, на проблему дорогостоящей аренды обратила внимание и Счетная палата РФ, которая в феврале этого года заявила, что 80% от общего объема расходов пригородных пассажирских компаний приходится на оплату аренды подвижного состава (а также его технического обслуживания и ремонта) по договорам с «РЖД». По мнению контрольного органа, проблемная ситуация сложилась ввиду того, что монополия не передала дочерним структурам мотор-вагонные подвижные составы и мотор-вагонные депо как того требовала правительственная реформа.

В «РЖД», однако, на этот счет ответили, что компания неоднократно обращалась к субъектам РФ – акционерам ППК – с предложением увеличить уставный капитал дочерних структур на паритетной основе путем наделения их подвижным составом и депо. Однако никаких конкретных результатов в этом направлении достичь не удалось, поскольку у субъектов нет возможности внести в уставный капитал необходимую для сохранения пропорциональных долей денежную сумму. Более того, в монополии считают, что наделение ППК имуществом повлечет за собой существенные риски, поскольку в условиях нестабильной экономической ситуации регионы могут начать продавать составы «на металлолом».

Между тем на ключевой вопрос – почему же аренда подвижного состава для дочерних структур является такой дорогой – в монополии так и не ответили.

Таким образом, проблема дорогостоящей аренды подвижного состава (читай: убыточности), ради преодоления которой была организована реформа пригородного сообщения и созданы специальные ППК, не только не исчезла с течением времени, но стала теперь

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

системообразующим фактором, определяющим взаимоотношения железнодорожников и региональных властей (в конечном счете – отмену электричек).

Кто же все-таки сошел с ума?

Главный вопрос, который сейчас стоит на повестке дня: за чей счет будут ходить возвращенные электрички? Его можно сформулировать и по-другому: какая из сторон признает поражение в этом принципиальном противостоянии (настолько принципиальном, что, как показала практика, ради «победы» и железнодорожники, и чиновники готовы без оглядки пойти на чудовищно антисоциальные меры).

В первые часы после разноса Владимира Путина ни одна из сторон, надо полагать, толком не поняла, кому же досталось на орехи. Непонятно было и обывателю: эйфория от торжества справедливости (да еще вершенного лично первым лицом государства) давала надежду на то, что «к стенке» поставят и обнаглевшую монополию, и безответственных чиновников.

Однако оказалось, что разбирать ситуацию по существу президент и не думал. «Пока мы не увидели никаких механизмов или конкретных решений. Более того, главная проблема – высокая себестоимость услуг «РЖД» – даже не обсуждалась. Как разорвать порочный круг дорогостоящей аренды подвижного состава? На фоне этой проблемы вопросы инфраструктуры, НДС и прочего являются вторичными», - отметил по итогам выступления Владимира Путина близкий к рынку пригородных перевозок эксперт.

Действительно, каким образом правительство должно вмиг решить проблему, над которой оно безуспешно бьется уже в течение нескольких лет? Как достичь компромисса с монополией, которая не просто не идет на уступки, а утверждает главенство своего права на ведение хозяйственной деятельности без оглядки на проблемы миллионов людей? Почему, в конце концов, ни одного упрека не прозвучало в адрес «РЖД», о непрозрачности расчетов которой региональные власти твердят уже который год и вина которой в эскалации конфликта неоспорима?

Никаких системных тезисов для выхода из кризисной ситуации президент не предложил. «Немедленно вернуть электрички» – дало пустяковое, по большому счету (в нашей стране по приказу первого лица и не такое сделают). Куда сложнее распутать конфликт вокруг пресловутых субсидий и непрозрачных расчетов.

Однако вернемся на региональный уровень. Если сравнить ситуацию с шахматной партией, то «РЖД» явно играет белыми: первый ход – возвращение электричек – остался за монополией. Железнодорожная компания исполнила поручение президента раньше, чем кто-либо успел кинуть камень в ее огород и напомнить про дорогостоящую аренду подвижных составов. Исполнила «волевым решением», как заявили в ППК «Черноземье». Местные чиновники, в свою очередь, оказались не в состоянии предпринять хоть сколько-нибудь адекватные ответные меры.

Как сообщили в ППК «Черноземье», первоначально восстанавливать электрички планировалось только на условиях включения их в соответствующий региональный заказ на транспортное обслуживание. То есть монополия хотела сразу заставить чиновников де-факто признать поражение (прямо «детский мат», если продолжать аналогию с шахматами). В итоге,

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

правда, возвращение составов прошло в одностороннем порядке. Вероятно, железнодорожники здраво рассудили, что властям все равно «не отвертеться», а уж какой бюджет (региональный или федеральный) возьмет на себя дополнительные расходы – несущественно.

«Региональные власти заняли выжидательную позицию и не спешат принимать на себя ответственность за возвращенные электрички», - прокомментировали ситуацию в ППК «Черноземье» на следующий день.

«Состояние анабиоза», в котором, по выражению представителя ППК, пребывают местные чиновники, подтверждает и тот ответ, который «Абирегу» предоставили в воронежском облправительстве: «После принятия решений на федеральном уровне департаментом транспорта и автомобильных дорог Воронежской области будет согласован с ОАО «ППК «Черноземье» транспортный заказ на 2015 год и, соответственно, определен объем финансовых средств, необходимых на субсидирование пригородных железнодорожных перевозок в 2015 году».

Этот расплывчатый в формулировке ответ, конечно, никакой конкретики не содержит, однако из него становится очевидно, что проблема будет решена самым банальным образом – финансовым. Уже один факт того, что чиновникам все-таки придется включать возвращенные электрички в заказ (из которого они ранее в результате конфликта исчезли), говорит о многом. Ведь «РЖД», судя по патетике последних заявлений, менять свою позицию явно не собирается.

«Вероятно, федеральному бюджету придется выделить очень значительный объем средств на покрытие выпадающих доходов «РЖД». Никто же не сказал железнодорожникам снижать себестоимость, правильно? Значит, нагрузка ляжет на бюджет. Более того, Дмитрий Песков позже заявил, что электрички – это вопрос исключительно регионов и «РЖД», а никак не правительства. Очевидно: каких-то глобальных изменений во взаимоотношениях конфликтующих сторон ждать не стоит. А как они друг к другу относятся – все прекрасно знают», - констатировал близкий к рынку пригородного сообщения эксперт.

Вместо эпилога

Точности ради стоит отметить, что перед массовым возвращением электричек местные власти все-таки попытались сделать свой «ход». Причем каждый регион выступил соразмерно ситуации. Так, губернатор Воронежской области Алексей Гордеев в очередной раз предложил комплекс мер, который включает увеличение федеральной поддержки, снижение себестоимости перевозок со стороны «РЖД» и оптимизацию маршрутной сети со стороны региона. При этом принципиальным пунктом инициативы господина Гордеева является лимит на субсидирование местным бюджетом выпадающих доходов ППК на сумму не более 250 млн рублей.

Липецкий губернатор Олег Королев поспешил отчитаться в том, что «региональные власти предвидели ситуацию, которая может усилить социальную напряженность, и поэтому еще в конце прошлого года приняли решение отказаться от сокращения объемов перевозок и сохранить их на первый квартал 2015 года». Дескать, в Липецкой области проблем с электричками и не существовало.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

Губернатор Орловской области Вадим Потомский просто констатировал тот факт, что регион не в состоянии оплачивать электрички из собственного бюджета. Прочие регионы – Тамбовская, Курская и Белгородская области – прямо на ситуацию не отреагировали.

В общем и целом можно с большой долей вероятности утверждать, что в ближайшее время стратегия действий региональных чиновников (уже заведомо проигрышная в контексте четырехлетнего противостояния) будет основываться на том потенциале, который им предоставит федеральный бюджет. По последним заявлениям правительства, необходимую для сатисфакции «РЖД» сумму будут набирать с миру по нитке. При этом не исключено, что значительную долю этих самых ниток придется выкраивать из местных бюджетов. Очевидно, что если это и решит проблему, то лишь на очень непродолжительное время.

Андрей Прах

* * * *

ПРЕСС-РЕЛИЗЫ

ВЫСТАВКИ ЭКСПОЦЕНТРА ВГАУ «ШКОЛЬНАЯ ФОРМА ЧУДЕСНАЯ», «ТЕРРИТОРИЯ ВКУСА»

В Экспоцентре ВГАУ с 11 по 13 февраля прошла многоцелевая выставка «Территория вкуса» при поддержке ряда департаментов Воронежского правительства, национальной палаты при губернаторе области А. В. Гордееве и регионального движения «Воронеж – многонациональный». В рамках её была развёрнута богатая разнообразная ярмарка продуктов питания по ценам производителей, что сегодня весьма актуально. Неспроста премьер-министр России Д. А. Медведев, посетив недавно наш Воронеж, не обошёл продовольственный магазин и лично убедился, какова там стоимость продуктов.

Идею грандиозной выставки в Экспоцентре реализовали Воронежское региональное движение в защиту прав потребителей «Качество нашей жизни», факультет технологии и товароведения ВГАУ, а также институт повышения квалификации и переподготовки кадров ВГАУ.

Первый день организаторы отвели представлению хлебобулочных изделий производителей областей Центрального Черноземья, оценке качества продукции и конкурсной программе среди учебных заведений. Щедрая дегустация весьма порадовала всех. Здесь даже весёлые маринованные маслята можно было отведать, не говоря об экологически чистой продукции пекарни ВГАУ.

Особый интерес у всех посетителей выставки вызвал мастер-класс «Опасный хлеб. Тайна царства плесени». Продолжила программу знаменитая английская чайная церемония. Кафедра иностранных языков ВГАУ блестяще воплотила её в жизнь, раскрыв секреты традиций знаменитого послеобеденного чая Five-o-clock Tea, представила восхитительные закуски к чаю: сконсы, тикейки, джемы и любимые тосты самой королевы Великобритании.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

В свою очередь будущие кулинары устроили состязание по мастерству владения тайнами своего искусства. Оценивали результаты без скидок на молодость участников не только профессиональные эксперты, но жюри из представителей ведущих СМИ Воронежа

Приоритетным в рассмотрении представленных на конкурс «Территория вкуса» заявок было общее требование демонстрации научно-технического потенциала предприятия, ориентированного на эффективное импортозамещение. Зрители с большим удовольствием участвовали в дегустациях и обучающих мастер-классах. Так, сотрудники кафе ВГАУ «Околица» в рамках подготовки к Великой Масленице популярно поведали посетителям удивительные секреты выпечки настоящих русских блинов и под аплодисменты продемонстрировали это на практике.

Но самым зрелищным и массовым событием стало кулинарное шоу «Кухни народов мира».

Цель этого «пира на весь мир» состояла ещё и в том, чтобы повысить у молодёжи уровень уважения и интереса к культурным и национальным традициям, особенностям разных народов.

В итоге намеченное шоу далеко переросло рамки кулинарного проекта и стало ярким, социально значимым праздником торжества общности народов многонациональной России. Открылся он колоритным, изящным индийским танцем «Лотос».

Всюду под сводами огромного выставочного зала студенты в удивительно красивых национальных костюмах: белорусы, украинцы, грузины, армяне, осетины и даже афганцы. Разрезая традиционную алую ленту, ректор ВГАУ Вячеслав Иванович Котарев в своём праздничном слове отметил непреходящее значение дружбы народов России.

Так, в нашем университете три процента студентов – иностранцы, живущих в атмосфере всеобщего уважения и доброжелательности, у нашего ВГАУ деловые академические связи с вузами-партнёрами почти из 30 стран, включая Западную Европу, США, Латинскую Америку и Китай.

Наряду с таким радостным торжественным биеннале, который, по заверению ректора Вячеслава Ивановича Котарева отныне станет для ВГАУ и всего Воронежа традиционным, были организованы конференции для специалистов, технологов и учёных, конкурс инновационных проектов. Одним из главных программных мероприятий второго дня выставки стала III Международная научно-техническая конференция «Производство и переработка сельскохозяйственной продукции: менеджмент качества и безопасности». Её материалы выйдут отдельным изданием.

«Школьная форма чудесная» – выставка с таким романтическим названием параллельно прошла 11-13 февраля в том же Экспоцентре. Места всем хватило. Свои конкретные наработки при участии Национального союза производителей школьной формы (Москва) предложили лучшие производители Воронежа, Липецка, Московской и Нижегородской областей, Пскова, Брянска, Белгорода, Тамбова и других городов.

За «круглым столом» состоялся принципиальный, деловой разговор о выпуске качественной и доступной по цене российской форменной одежды для учеников. Уровень диспута был

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

высоким: зам. директора Национального союза производителей школьной формы В. Г. Богомолов, член академии педагогических и социальных наук, академик Международной педагогической академии П. А. Бабкин, зам. начальника отдела «Роспотребнадзора» В. В. Бондаренко, зам. начальника отдела защиты прав потребителей О. Н. Агишева, инженер конструирования швейных изделий, художник-модельер О. А. Целиковская, директор филиала ООО «АрсеналЧерноземья» (Тамбов) И. А. Гунькина, техник-технолог швейного производства, художник-модельер Е. В. Трухачёва, начальник управления по социально-воспитательной работе ВГАУ В. В. Воронцов и представители регионального движения в защиту прав потребителей «Качество нашей жизни».

Победителям были торжественно вручены золотые медали выставки, дипломы, памятные подарки.

* * * *

БЕЗ КУПЮР

ВРЕМЯ ВОРОНЕЖА // В ВОРОНЕЖЕ НАЧИНАЮТ СОРТИРОВАТЬ МУСОР

В рамках договоренностей между правительством области, мэрией Воронежа и ООО «Каскад» была запущена линия будущего мусоросортировочного завода

Власти Воронежа сообщили о первых результатах работы по проекту строительства городского мусоросортировочного завода. Напомним, между правительством Воронежской области, мэрией и руководством полигона ТБО «Каскад» было подписано трехстороннее соглашение о сотрудничестве. В документе самый главный пункт - строительство завода с мощностью сортировки 300 тыс. тонн отходов в год.

И вот буквально на днях завершилась обкатка части оборудования в рамках проекта. На территории полигона ООО «Каскад» был установлен современный мусоросортировочный комплекс мощностью 30 тыс. тонн твердых бытовых отходов в год. По словам руководства предприятия, запуск первой линии прошел успешно.

Отметим, что, несмотря на большие объемы и состав современных отходов, который позволяет, а часто и обязывает до захоронения производить тщательную их сортировку и переработку, большая часть мусора в российских городах до сих пор хранится на полигонах.

Эксперты поясняют, что во всем цивилизованном мире захоронению подлежит минимальный объем отходов. И в этом плане Воронеж очень перспективный город. Руководство региона поддерживает строительство технологичных и современных сооружений по обращению с отходами. Есть много достойных примеров эффективного взаимодействия власти и бизнес структур. Кроме того, надо признать, что Воронежская область имеет высокую инвестиционную привлекательность для предпринимательского сообщества.

По заявлению воронежских властей, использование автоматических сортировочных систем позволит отбирать из общего объема отходов до 30% вторсырья, увеличить срок эксплуатации полигонов ТБО, и, тем самым, снизить общую нагрузку на окружающую среду.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

По мнению руководителя департамента природных ресурсов и экологии Воронежской области Алексея Карякина, для создания эффективно функционирующей отрасли обращения с отходами, отвечающей современным требованиям, необходимо поэтапное введение приоритета сортировки отходов над их захоронением.

«Тема сортировки особенно актуальна в свете грядущих изменений федерального законодательства, которые уже с середины нынешнего года вводят запрет на захоронение отходов, в состав которых входят полезные компоненты. Это правильная мера, и Воронеж должен соответствовать современным стандартам», - рассказал вице-мэр Воронежа Алексей Антиликаторов.

Валерий Скворцов

Время Воронежа, 17 февраля 2015 года, 15:25.

* * * *

ШКОЛА БИЗНЕСА

HR-ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ // ПЯТЬ ВИДОВ ЛЖИ, КОТОРЫЕ ВЫ УСЛЫШИТЕ ВО ВРЕМЯ ПОИСКА РАБОТЫ

Когда вы идете на собеседование, вас не оставляет ощущение того, что вы всего лишь один из многих. И что с того? На планете семь миллиардов людей, но они – не вы. Принимайте предложение о работе только от тех, кто ценит ваши таланты. Не ведитесь на ложь.

БЕЗ КУПЮР // E-EXECUTIVE // ВОСЕМЬ ОБЩИХ УРОКОВ ДЛЯ ВСЕХ КРИЗИСНЫХ ВРЕМЕН

26-27 ФЕВРАЛЯ ТРЕНИНГ «АКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ» В ЛИПЕЦКЕ

Автор и ведущий: Т. Максимова

Аудитория: коммерческие директора, руководители отделов продаж, менеджеры по маркетингу и рекламе.

Продолжительность: 2 дня.

Основные темы:

- Требования к менеджеру с учетом изменившейся ситуации на рынке. Отличительные особенности и действия менеджера при проведении активной продажи. Организационная и психологическая подготовка.
- Понятие "активная продажа", "большая продажа". Основные функции менеджера по активным продажам. Определение "своего" клиента".
- Клиентская пирамида: потенциальные, вероятные, перспективные клиенты, реальные клиенты, ключевые клиенты, ключевые моменты стратегии работы с клиентами
- Планирование продаж: сегментирование рынка; выбор целевой аудитории; план продаж;

Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное, чтобы достигнуть его

Гарольд Генин

стратегия продаж.

- Ступени продаж: установление контакта; разведка потребностей; вопросы, которые приближают к успешной продаже; презентация коммерческого предложения; разработка речевых модулей презентации Компании; формула эффективной презентации товара; работа с возражениями; завершение продажи
- Практические задания. Разбор ситуаций. Упражнение.
Ожидаемый результат для компании:
 1. Увеличение клиентской базы.
 2. Увеличение лояльности со стороны клиентов по отношению к Компании.
 3. Увеличение мотивации персонала на достижение результата.

Стоимость программы: 4800 руб.

<http://www.br48.ru>

E-mail: office@br48.ru, director@br48.ru

Тел: (4742) 377-232

19-21 МАРТА КОНФЕРЕНЦИЯ ОБРАЗОВАНИЕ ДЛЯ БИЗНЕСА «BUSEDUCON-2015»

Конференция «BusEduCon-2015» проводится для повышения профессионализма и эффективности участников, создания атмосферы партнерства и сотрудничества.

Она объединяет в одно время на одной площадке ведущих тренеров, консультантов и специалистов в области профессиональных коммуникаций.

Спикеры – ведущие мастер-классов – прямо на Конференции поделятся такими компетенциями как Эмоциональный Интеллект, Переговоры, Продажи, Коучинг, Планирование, Финансирование, Системный Подход, Проектная Работа и Работа в Команде.

Знания и конкретные инструменты, которые станут доступны всем участникам во время конференции, позволят вам и вашим сотрудникам не только поднять свою эффективность, но и повысить конкурентоспособность своей компании. С новыми знаниями и навыками вы сможете более успешно реализовать себя на рабочем месте или строить свой собственный бизнес.

Участники Конференции познакомятся с ведущими и практикующими тренерами и консультантами в области развития и поддержки бизнеса, увидят их в работе, узнают об их обучающих программах и предлагаемых услугах.

Дополнительный бонус для участников – приятные сюрпризы и специальные «вкусные» предложения от каждого спикера, от которых вам будет трудно отказаться. Берите с собой карманные деньги, чтобы после не жалеть об упущенных выгодах и возможностях!

Специально для вас мы создаем комфортабельную среду для общения участников, как между собой, так и со спикерами Конференции. Прямо здесь вы сможете познакомиться, продуктивно пообщаться и заключить необходимые для вас договоры.

Формат Конференции: Последовательное выступление спикеров.

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

1 + 2 день (Пакет Base) Выступления спикеров по 45-50 мин с перерывами по 15 мин. Восемь мастер-классов в день. 3 день (Пакет VIP) Выступления спикеров по 90 мин с перерывами. Пять мастер-классов. А также три дня (Пакет Full). Все три дня: Продажи лучших программ и услуг на льготных условиях и подарки от Спикеров.

Кофе-брейки. Пространство для общения и переговоров. Организованные обеды.

Уже заявлены выступления спикеров: Татьяна Погосова (Москва), Виктор Маркелов (Санкт-Петербург), Маргарита Колесникова (Белгород), Александр Ерохин, Виктория Безносова, Евгений Меркулов, Илья Половинкин, Константин Иващенко, Максим Дудкин, Максим Петров, Марина Кобринина, Сергей Озоль, Андрей Смирнов, Сергей Седых, Екатерина Максимова, Евгений Христенко, Людмила Демченко, Юлия Казилина (Воронеж).

На темы:

- «Как использовать кризис для взрывного роста продаж, даже если бизнес на грани?»
- «Мотивация персонала в условиях экономического кризиса»
- «Архетипы в поведении и продажах»
- «Как владельцу бизнеса защитить свои финансы?»
- «УТП вне кризиса и перемен»
- «Как выжить максимум из клиентской базы в кризис?»
- «Влияй! Техники убеждения и переубеждения»
- «Как бизнесменам управлять личными финансами в Кризис?»
- «Воплощаем мечту: сотрудники делают всё, что нужно без напоминаний»
- «Основные тенденции в бизнес образовании. Куда идем?»
- «Продажи в кризис: как удержать и увеличить объем продаж?»
- «Вперед в С.С.С.Р! Техники саморегуляции и регуляции организации»
- «Геометрия бизнеса. Плох тот квадрат, который не мечтает стать кубом»
- «Эффективная компания в кризис — это возможно! Современные информационные технологии»

На данный момент Спикеры согласовывают темы своих выступлений. Позже информация по спикерам и их выступлениям будет более развернутой.

Место проведения

Воронеж, ул. Владимира Невского, 29, Бенефит Плаза Конгресс Отель

Программа, регистрация и оплата здесь: buseducon.ru

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин

* * * *

НЕ ЗАБУДЬТЕ ПОЗДРАВИТЬ С ДНЕМ РОЖДЕНИЯ**БЕЛТЮКОВ** Илья Юрьевич – (Генеральный директор ООО ВЦ "ВЕТА") – 18 февраля 1961 года**БЫЧУТКИН** Сергей Игнатьевич – (Глава администрации Эртильского муниципального района Воронежской области) – 19 февраля 1960 года

* * * *

Общероссийское информационно-аналитическое
Агентство Бизнес Информации (ABIREG.RU), ООО «АБИРЕГ»
Зарегистрировано Федеральной службой по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)
02.11.2009 г. Свидетельство о регистрации ИА № ФС77-37937
Учредитель (соучредители): Общество с ограниченной ответственностью
Агентство Бизнес Информации «Регион 36»
394018 г. Воронеж ул. Никитинская д.42 оф. 702 (Бизнес-центр "Бик")
Воронеж: т. /473/ 269-73-00, т. /473/ 262-23-50 – редакция
т.ф. /473/ 250-24-95 (96) - размещение рекламы, Абирег.PR
Белгород: т. /4722/ 50-05-84
Курск: т. /4712/36-00-87
Липецк: т. /4742/ 37-71-92
Орел: т. /4862/ 78-12-64
И.о главного редактора – Орищенко Д.В.
Количество подписчиков (тираж): 14237.

Подписка на новости Абирег - <http://www.abireg.ru/?page=39>В интернете можно читать по адресу: www.abireg.ru
Только воронежские события: <http://www.abireg.ru/?setreg=3601>
Только черноземные события: <http://www.abireg.ru/?setreg=36>

**Книгу вы читаете с начала до конца. В бизнесе вы следуете по
другому пути. Вы начинаете с конца, а затем делаете все возможное,
чтобы достигнуть его**

Гарольд Генин